

Eberspächer AB Norge er en filial av Eberspächer AB i Trollhättan. Vi leverer bensin- og dieselvarme til det profesjonelle bil- og båtmarkedet. Vi holder til i moderne lokaler i Oppegård Næringspark, og har for tiden 6 ansatte.



Vårt tyske moderselskap er kjent for gjennomført kvalitet med over 50 års virksomhet i bransjen. Internett: www.eberspaecher.no

Vi opplever en sterk vekst i omsetning og oppdragsmengder, og søker for snarlig tiltredelse

TEKNISK SELGER

Den ideelle kandidat har teknisk kompetanse, kombinert med bred salgserfaring. Bakgrunn fra bilbransjen er en fordel, interesse for og ønske om å lære bransjen kan kompensere formell praksis. En stor grad av selvstendighet og pågangsmot, godt kjennskap til MS-office, toppet med kremmerinstinkt. Vi ser for oss en alder mellom 30-40 år

Arbeidsoppgaver vil til tider være svært varierende, med hovedvekt på teknisk og merkantilt prosjekt-ansvar mot utvalgte kunder, eksisterende og nye. Dette er en ny stilling hos oss, som vil få et spesielt ansvar for nye produkter innen kjøling. Du må kunne takle et høyt arbeidstempo, spesielt i vintersesong. Noe reisevirksomhet må påregnes.

Dokumenterte resultater/ praktisk erfaring kan til en viss grad kompensere for manglende teoretisk bakgrunn

Vi kan tilby et trivelig og uformelt arbeidsmiljø, bilordning, meget god pensjonsordning og gode betingelser for den rette kandidat. Arbeidssted er Trollåsen, Kolbotn. Vi holder til i moderne lokaler med eget verksted og kurslokale.

Kortfattet søknad med CV/Attester/Referanser sendes på epost til: rolf.jensen@eberspaecher.com innen 31 desember.

Vitnemål behøves ikke i første omgang. Spørsmål vedrørende stillingen kan rettes til Daglig leder Rolf Jensen på tlf 66823051, mobil tlf 91800427